ВАШИТЕ КЛИЕНТИ. НАШАТА ТЕХНОЛОГИЯ.

Станете представител на barsy

Изградете собствен портфейл от клиенти и месечен приход, който расте с всеки нов обект.



Вашите клиенти

Развивате собствен портфейл.

Месечен приход

Дял от всеки активен абонамент.

Екип до вас

Обучение и техническа подкрепа.

01 / МОДЕЛ НА ПАРТНЬОРСТВОТО

Как работим заедно

Вие сте първата линия към клиента. barsy е втората линия за вас.

Като представител продавате, инсталирате и обслужвате barsy във вашия регион. Вие изграждате отношенията с обектите и организирате ежедневното им обслужване. Зад вас стои екипът на barsy - разработчици и технически специалисти.

ВИЕ

Първа линия към клиента

- Намирате клиенти и ги консултирате за подходящото решение.
- Доставяте и инсталирате оборудването и системата.
- Обучавате екипа на клиента.
- Поддържате клиента по телефон и на място.
- Фактурирате абонамента на клиента си.

barsy

Втора линия зад вас

- Разработва и развива продукта.
- Подпомага ви по бизнес и технически въпроси.
- Съдейства при настройки на обекта и софтуерни заявки.
- Поема заедно с вас казусите извън вашите възможности.

ДИРЕКТЕН КАНАЛ ЗА СЪДЕЙСТВИЕ

Всеки представител има своя група с екипа на barsy. Имате директна комуникация с разработчици и технически отдел, така че казусите да се обсъждат с хората, които могат да помогнат.

Самостоятелност в услугите

Сами определяте цените на оборудването, инсталацията и собствените си услуги. Конкретната организация на работата се уточнява в началото на партньорството.

02 / ПОДКРЕПА И ИНСТРУМЕНТИ

Какво получавате

Освен продукт получавате ресурси за внедряване, обслужване и развитие на собствената ви клиентска мрежа.

Обучение

При старта, периодично и когато имате нужда. Работите с barsy, усвоявате консултиране, офериране и инсталация.

Панел за представители

Панел за абонаменти, партньорски ресурси и отдалечен достъп до системите на вашите клиенти.

Лесна инсталация

USB инсталатор и скрипт за внедряване. Процесът не изисква познания по Linux.

Запитвания от региона

barsy насочва към вас клиенти от региона, които търсят директно компанията.

Маркетинг материали

Ресурси за срещи с клиенти и за вашите комуникационни канали.

Две безплатни инсталации

Една за собствени нужди и една за демонстрации на решението пред потенциални клиенти.

ЕДИН ПРОДУКТ, ЕКИП ЗАД НЕГО

barsy се използва в заведения и търговски обекти от различен тип. Представителят работи с обща платформа и разчита на съдействие от разработчици и технически специалисти.

03 / ПРОФИЛ НА ПРЕДСТАВИТЕЛЯ

За кого е подходящо

Търсим фирми и специалисти, които могат да поемат клиента от първата среща до ежедневната поддръжка.

Подходящо е за

- ИТ фирми, които доставят, инсталират и поддържат хардуер и мрежи.
- Сервизи за фискални устройства и доставчици на търговско оборудване.
- Търговски фирми с технически екип.
- Технически специалисти, които могат да посещават обекти на място.

Необходимо е да можете да

- Консултирате и продавате. Функциите на barsy се изучават в обучението.
- Изграждате обекта: оборудване, окабеляване, мрежа и периферия.
- Обучавате екипа на клиента.
- Поддържате клиентите по телефон и на място.
- Фактурирате и събирате абонамента от клиентите си.

ПРАКТИЧЕСКА ОТГОВОРНОСТ

Партньорството включва работа на място и последващо обслужване. barsy ви подкрепя като втора линия, а вие оставате основната връзка на клиента с решението.

Какво е полезно да представите

Разкажете за вашата фирма или професионален опит, региона, в който работите, и видовете обекти, които обслужвате. Това помага в първия разговор да обсъдим как моделът може да се впише във вашата дейност.

04 / ОТ ПЪРВИЯ РАЗГОВОР ДО КЛИЕНТА

Как започваме

Първата стъпка е да се запознаем и да обсъдим опита ви, региона и възможностите за съвместна работа.

1

Заявявате разговор

Изпращате кратка информация за фирмата си и региона, в който работите, заедно с удобен контакт.

2

Запознаваме се

Обсъждаме вашия опит и как можем да работим заедно. Изясняваме ролите и въпросите за партньорството.

3

Обучение

Запознавате се с barsy, консултирането на клиенти, оферирането и процеса по инсталация.

4

Договор и достъп

Уточняват се условията и получавате достъп до панела, инструментите и демонстрационните инсталации.

5

Първи клиенти

Започвате работа с вашите обекти. Екипът на barsy е до вас от първия ден като втора линия за съдействие.

ПОДГОТВЕТЕ ВЪПРОСИТЕ СИ

Помислете за целевите клиенти, нуждата от оборудване и обучение, както и начина, по който ще организирате поддръжката. Конкретните условия се обсъждат в разговора.

05 / СЛЕДВАЩА СТЪПКА

Нека се запознаем

Разкажете ни накратко за вашата фирма и региона, в който работите. Ще обсъдим дали и как можем да работим заедно.

Свържете се с barsy

+359 2 491 80 40

+359 888 91 80 40

barsy.bg

Информация за първия разговор

Име и фирма	Кой сте и с каква дейност се занимавате.
Телефон или имейл	Как е най-удобно да се свържем с вас.
Град и регион	Къде можете да консултирате и обслужвате обекти.
Опит и клиенти	С какви технологии и типове бизнес работите.

Отворете сайта на barsy

Съдържанието представя модела от страницата „Станете представител“. Конкретните търговски условия и ангажименти се уточняват в разговор и договор.